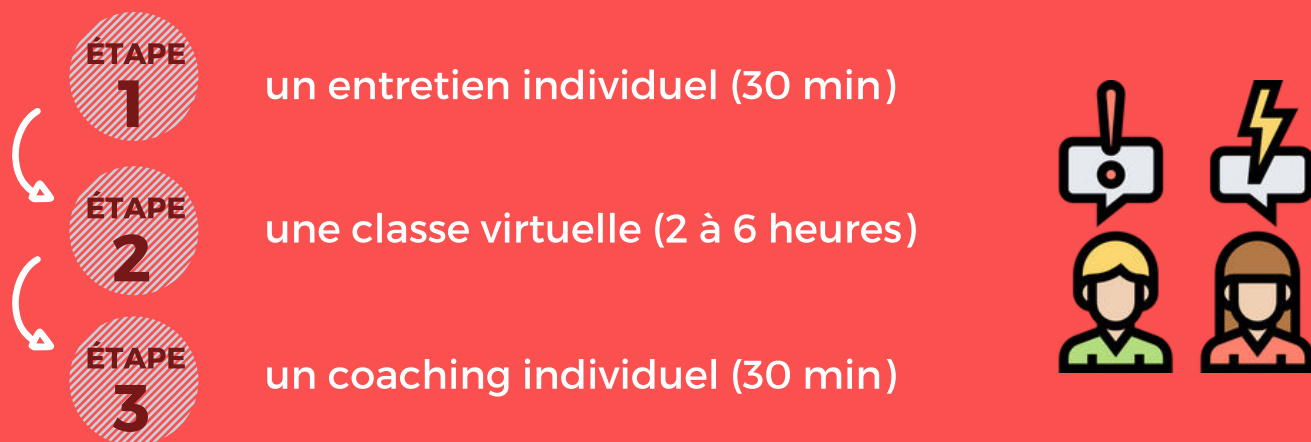


COMMERCIAUX : COMMENT CONVAINCRE EN CONTEXTE DIFFICILE ?

Développer sa capacité d'argumentation et de persuasion

Monter en compétence en se formant à distance



Les plus de la session :

- Prendre conscience de l'impact de sa communication personnelle
- Mieux se connaître pour mieux gérer ses émotions
- Détecter les objections et savoir y faire face
- Utiliser une démarche orientée "solution" lors d'un conflit



Prise en charge jusqu'à 100% des coûts pédagogiques sans plafond horaire pendant la période d'activité partielle du salarié avec le FNE-Formation

ABCarières vous accompagne dans cette période inédite

- ➡ Expérience : 20 ans dans l'entreprise et le conseil en ressources humaines
- ➡ Expertise : consultants, psychologues et formateurs diplômés
- ➡ Spécialiste : bilan de compétences, formation, coaching et recrutement